证券代码：002241 证券简称：歌尔股份

**歌尔股份有限公司投资者关系活动记录表**

编号：2017-010

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | √特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  √现场参观  □其他 |
| **参与单位名称及人员姓名** | 张纪龙 国信证券、孔令成 山东驼铃资产、张长生 国元证券、邢增岛 上海龙全投资、王亮 广发证券、赵锴 上海朴道瑞富投资、龙耀华 北信瑞丰基金、王秀华 民生信托、邢云 红筹投资、戴泽龙 东方汇泉、丁凡伦 民森投资、刘洋 人保资产、刘政科 东方港湾、李和瑞 华泰证券、金溢 浙银资本、杨刚 八骏投资、杨宁嘉 海富通基金、陈飞达 国泰君安、闻晨雨 方正富邦基金、陈紫光 盛世景资产、王庆华 融湖投资、许智程 前方基金、李晨辉 东兴证券、王森 渤海人寿、任智宇 天风证券、周扬 上汽投资、魏博 中融国际信托、邓小珊 融湖投资、季德全 上海刚泉资产、符宾 骆驼财富、兰飞 招商证券、杜杨 国信证券、郜全亮 上海见龙资产、赵忠华 山东驼铃资产、郜震霄 兴业证券、张昕 天冈证券、马天翼 东方证券、匡伟 兴证资管、陆晓峰 长信基金、卜忠林 兴业证券、陈绍杰 北京天合昆麦投资、张玮 大保资管、刘宇辙 太平洋证券、杨亦 兴业证券、陈晓生 淡水泉投资、杜威 西部证券、冯震 深圳返利基金、于航 中海基金、曹勇 天时开元基金、余江 方正证券、谢磊 海通证券等 |
| **时间** | 2017年10月24日8:30-12:30 |
| **地点** | 公司会议室 |
| **上市公司接待人员姓名** | 副董事长兼总裁姜龙先生、副总裁兼董事会秘书贾军安先生、VR/AR事业部负责人、hearable/wearable事业部负责人 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | **第一部分：公司情况介绍**  公司副总裁兼董事会秘书贾军安先生对公司三季报进行解读。  公司副董事长兼总裁姜龙先生对公司业务发展情况进行介绍。  公司VR/AR事业部负责人对公司VR/AR情况进行介绍。  公司hearable/wearable负责人对可穿戴、音箱、耳机等产品情况进行介绍。  **第二部分：Q&A**  Q：公司的长期净利润率趋势是怎样的？  A：我们希望净利润率稳中向上增长，且有很大的机会实现。目前由于成品产品线快速扩张、占比增加，一定程度上对公司利润率水平形成压力。与此同时，我们的零件业务在高速成长，公司也在持续进行管理改善、精益生产，尽力确保净利润率的水平稳中有升。  Q：公司地处潍坊，是否与竞争对手相比存在劣势？  A：潍坊是一个具有浓厚电子制造底蕴的城市，同时，地处山东省中心位置，交通便利，劳动力充足、流失率低；且公司的研发中心遍布全球，包括日本、美国、丹麦、上海、北京等等。目前在东莞松山湖建立了研发中心和一定规模的厂房，希望把深圳作为公司的华南总部，争取到更多的人才和订单；昆山方面，我们希望充分利用到长三角的资源，包括模具、注塑装备能力等等。  Q：声学器件的升级空间是怎样的？  A：声学器件会在大客户的带领下持续升级。公司对北美大客户的产品非常有信心，与其他客户产品相比，北美大客户产品技术含量高、单体价值量高；并且新一代进一步拉开了与其它平台的差距，不仅标志着新技术平台的出现，也意味着很多同业会相继跟随。  Q：公司是否存在代工企业化的趋势？  A：公司更多的成品业务以ODM/JDM为主，只有小部分业务尝试有意义的EMS，以确保公司盈利能力。  Q：公司VR业务的核心竞争力？  A：光学部分lens是公司重要的布局和优势，另外VR/AR是个复杂系统，涉及设计端的多项know-how，以及工厂端的测试等等一系列过程，有经验的团队才有能力在较短时间内实现量产，保证速度、质量和价格。  Q：VR下一代产品的升级体现在哪里？  A：屏幕的分辨率提升，处理速度提升、延迟减少，传感器提升、动作感应更加精准等等，都会极大提升用户体验。  **第三部分：公司展厅及车间参观** |
| 备查文件 | 承诺书 |
| 日期 | 2017年10月25日 |